

## Robert Mart moderniseert zijn verpakkingen met een Syspro automatische Data uitwisseling

S&P Coil Products LTD (SPC), een grote producent van verwarmings- en koelingsapparatuur, heeft geïnvesteerd in een volledig gehoste en extern beheerde ERP-oplossing van Syspro.

Deze opdracht biedt SPC-vestigingen in Leicester en Dubai, in de Verenigde Arabische Emiraten, een aangepast Syspro Enterprise Resource Planning (ERP)-systeem, wat ook beheerd en ondersteund wordt door de leverancier.

Dit contract is een voorbeeld van de samenwerking tussen Syspro en de extra hosting optie Managed Services, die samen zorgen voor een rendabele, robuuste en flexibele oplossing, die mee kan groeien en ieder moment kan worden aangepast aan de wensen van SPC.

SPC zag in dat er door de groeiende vraag naar haar producten, behoefte was aan een bedrijfsmatige software ondersteuning die meer flexibiliteit bood.

*"We hadden een oplossing nodig waarmee we vooruit konden en het was belangrijk dat de software zich zou aanpassen aan de veranderingen van het bedrijf. We hebben gezien hoe onze volumes groeien en met Syspro kunnen we opschalen en ons rendement verbeteren," zegt Ali Soomro.*

### In één oogopslag

#### Bedrijf

S&P Coil Products Limited (SPC)

#### Industriector

Productie

- Verwarming, ventilatie en airconditioning

#### SIC-code

- 28250
- Fabricage van koel en ventilatieapparatuur voor niet-huishoudelijk gebruik

#### Aantal werknemers

70+

#### De uitdaging

- Extreem afgeslankte productie, in combinatie met toename in orders betekent dat groei alleen kan worden bewerkstelligd met een nieuw ERP-systeem.

#### Oplossing en dienstverlening

- Syspro basismodules
- Cloud gebaseerde Syspro implementatie

#### Voordelen

- De 'Just-in-Time'-benadering van de productie werd voortgezet, terwijl de volumes zijn toegenomen.
- De Cloud-gebaseerde benadering heeft de weg



"We hadden een oplossing nodig waarmee we vooruit konden en het was belangrijk dat de software zich zou aanpassen aan de veranderingen van het bedrijf. We hebben gezien hoe onze volumes groeien en met Syspro kunnen we opschalen en ons rendement verbeteren. Dit is met name belangrijk omdat we werken vanuit een 'just-in-time' processen en die moeten effectief zijn," zegt Ali Soomro, MIS project manager bij SPC.

SPC koos Managed Services voor een oplossing, geleverd via een datacentrum, in plaats van de meer traditionele benadering van installatie op locatie en IT-beheer. Dit is een ideale keuze voor een groeiend bedrijf dat zoekt naar deskundig beheer van hun kritieke, zakelijke software.



Ali Soomro legt uit waarom het besluit van SPC zo is genomen. "SPC is een grote producent, gespecialiseerd in HVAC en Managed Services is een grote managed service provider. Wij hadden het gevoel dat het logisch is om zo'n partner te kiezen voor de levering van de IT-diensten aan het bedrijf. Neil Homer van Managed Services speelde een cruciale rol in het selectieproces. Zijn kennis en begrip van de nieuwste Cloud-technologieën zullen van groot belang zijn voor het toekomstige IT-landschap van SPC," legt hij uit.

*"Het consultancy team van Syspro heeft tijdens het project laten zien over veel kennis te beschikken. Ze analyseerden onze afgeslankte processen en kwamen met een oplossing die past bij de huidige behoeften van het bedrijf."*

We geloven dat met extra training het systeem kan worden doorontwikkeld, zodat we al onze toekomstige doelen kunnen bereiken," voegt hij eraan toe.

SPC is een in het Verenigd Koninkrijk gebaseerde, specialistische fabrikant en leverancier van verwarmings- en koelingsapparatuur voor de publieke en particuliere sector. Haar productportfolio omvat onder ander verwarming-/ koelementen, verwarmingspanelen, thermische conditioneringszeilen, verwarmingsbuizen en luchtgordijnen. Als wereldleider op het gebied van warmte-uitwisseling en warmteterugwinning kan SPC complete oplossingen op maat leveren en klanten met speciale wensen en strakke deadlines helpen, dankzij haar flexibele productiebenadering.

