

## Titan stuurt marktgroei aan met een integrale Syspro - oplossing

Titan, fabrikant van specialistische onderdelen, verwacht een impuls aan de groei van de hele organisatie na de investering in een nieuw geïntegreerd Enterprise Resource Planningsysteem, Syspro. De nieuwe oplossing omvat een Advanced Planning & Scheduling (APS)-systeem en zal de bestaande Material Resource Planning (MRP)-software van Titan vervangen. Het bedrijf verwacht dat Syspro het rendement binnen de hele organisatie zal doen toenemen en zal helpen bij de groei naar een aantal nieuwe markten.



*"We hadden een oplossing nodig die ons een naadloze integratie met onze andere zakelijke systemen zou bieden en die schaalbaar genoeg was om met ons mee te groeien, zonder restricties," zegt Mark Martin.*

Titan heeft zijn activiteiten onlangs uitgebreid naar de autobranche, luchtvaart, scheepvaart en defensie en gaat zich meer richten op kleinere motoren, turbomotoren en schone technologieën, terwijl het zoekt naar marktvergroting. Een integrale Syspro-oplossing met APS zal informatie over ruwe materialen en productiecapaciteit naadloos koppelen met de werkvloer en het bedrijf in staat stellen sneller op de vraag te reageren.

### In één oogopslag

#### Bedrijf

Titan

#### Industriector

Fabricage en ontwerp

#### SIC-code

- 353000
- Onderdelen voor motorvoertuigen

#### Aantal werknemers

50+

#### De uitdaging

- Ruwe materialen en productiecapaciteit koppelen aan de werkvloer, waardoor het bedrijf sneller op de vraag kan reageren
- Naadloze integratie met andere bedrijfssystemen
- Schaalbaar genoeg om mee te groeien, zonder restricties

#### Oplossing en dienstverlening

- Syspro-standaardmodules
- Advanced Planning & Scheduling (APS)

#### Voordelen

- Beheer van bouwkundige wijzigingen en documentbeheer automatiseren, waardoor tijd en arbeid worden bespaard en de operationele kosten teruggebracht door onnodige gegevensinvoer en administratie te elimineren
- Met HR-software kan Titan het personeel beter afstemmen op de capaciteit
- Schaalbaarheid, biedt het bedrijf ruimte om te groeien en te diversifiëren.



Een innovatieve workflow module gaat het beheer van bouwkundige wijzigingen en documentbeheer automatiseren, waardoor tijd en arbeid worden bespaard en de operationele kosten teruggebracht door onnodige gegevensinvoer en administratie te elimineren. De integrale oplossing omvat ook HR-software, waarmee Titan het personeel beter kan afstemmen op de capaciteit. Als al deze systemen gereed zijn, kan het bedrijf de aandacht richten op verdere markt diversificatie, zonder dat prominente autofabrikanten als Lotus, Caterham en Radical Sportscars het vertrouwen in hen hoeven te verliezen.

Voor Mark Martin, systems manager bij Titan, is een integrale oplossing altijd al de sleutelvereiste van het bedrijf geweest. Na een aantal opties bekeken te hebben was het de functionaliteit en schaalbaarheid van SYSPRO, die het beste bij de vereisten van Titan pasten. Hij legt uit: "We hadden een oplossing nodig die ons een naadloze integratie met onze andere bedrijfssystemen zou bieden en die schaalbaar genoeg was om met ons mee te groeien, zonder restricties. SYSPRO gaf ons een aantal demonstraties en het werd ons duidelijk dat deze oplossing ons niet alleen schaalbaarheid bood, maar dat het ook makkelijk met andere systemen integreert, zodat het één oplossing wordt. Dat is wat het ten opzichte van de andere opties uniek maakte voor ons."



Oorspronkelijk was er een lijst van 15 potentiële ERP-leveranciers, maar het bleek later dat een aantal van Titans klanten SYSPRO gebruikt.

Een open dag op de thuisbasis van de Britse motorsport, Silverstone bevestigde de klantenondersteuning van Syspro nogmaals en verzekerde het bedrijf dat Syspro met hen zou samenwerken als partner, in plaats van als gewone leverancier.

*Mark Martin voegde eraan toe: "We bezochten het K3 Syspro klantenevenement en als potentiële klant verwachtte ik dat ik in aan de zijlijn zou staan, maar ze betrokken me overal bij. Je kunt software aanschaffen, maar er is geen garantie dat je er baat bij hebt, tot je het geïmplementeerd hebt. Het gaf ons vertrouwen dat SYSPRO echt met haar klanten samenwerkt om het uiterste uit hun ERP-investeringen te halen en dat was voor ons het belangrijkste argument."*

De implementatie van SYSPRO loopt op dit moment en Titan verwacht de deadline van 1 augustus 2014 te halen.